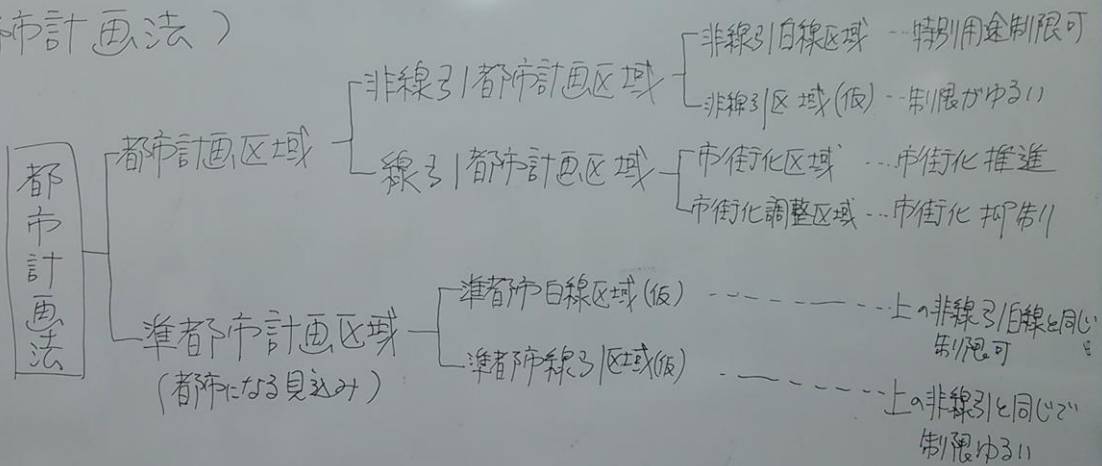


(都市計画法)



在庫金額でコントロール
(ドル-コントロール)

① 変動費 $12400円 \times 9000個 = 11160万円$ (変動費率) $\frac{11160}{18000円} = 62.0\%$

② 売上 $20000円 \times 9000個 = 18000万円$

③ 限界利益率 $1 - 62.0\% = 38.0\%$

④ $\frac{4788}{1160} = 4.1276$
 $1 - \frac{18000}{1160} = 12.600 \div 20000 = 6300個$ (販売個数)

在庫数量でコントロール
(ユニットコントロール)

⑤ 変動費 11160×1.05 (5%増加) $= 11718円$ $1 - \frac{11718}{18000} = 34.9\%$ (限界利益率)

⑥ 販売数量 9000×1.10 (10%増加) $= 9900個$

⑦ 売上 $9900個 \times 20000円 = 198000円$

⑧ 変動費 $9900個 \times 12400円 = 122760円$

⑨ 限界利益 $198000円 - 122760円 = 75240円$

$\frac{2000}{10000} = 20\%$
 $\frac{2000}{8000} = 25\%$
 $\frac{1500}{1500} = 100\%$
 $10000 - 1500 = 8500$
 $2500 \times 20\% = 500$
 $2500 - 500 = 2000$
 $2000 \times 20\% = 400$
 $2000 - 400 = 1600$

2 (P) 变动率 $12400 \times 9000 = 11160$ (円) (变动率) $\frac{11160}{18000} = 62.0\%$
 売上 $20.00 \times 9.000 = 18000$ (円)
 2 (イ) 限界利益率 $1 - 62.0\% = 38.0\%$
 1 (ウ) $\frac{4788}{1 - \frac{11160}{18000}} = 12.600 \div 20000 = 6300$ (販売個数)
 2 (エ) 変動費 $11160 \times 1.05 = 11718$ (円) $1 - \frac{11718}{18000} = 34.9\%$ (粗利) (粗利)
 1 (オ) 販売数量 $9000 \times 1.10 = 9900$ (個) (10%増加)
 売上 $9900 \times 20000 = 198000$ (円)
 変動費 $9900 \times 12400 = 122760$ (円)
 限界利益 $198000 - 122760 = 75240$ (円)

都市計画法

区域 → 地域 → 用途地域 (住居商業) / 特別用途地域
 約20

1人当り平均人件費 = 労働生産性 × 労働分配率
 (1人当り粗利益高) (人件費 / 粗利益高)

人件費 30
 粗利益高 100
 労働分配率 30%

全体の人件費の粗利益高の割合が30%
 労働生産性(1人当り粗利益高)に30%をかける
 1人当り平均人件費が出る

I 売上高 4,981,058

② 337,000 + 172,000 - 168,500 = 350,500

II 売上原価 1,688,500

売上総利益 3,292,558

III 販売費及び一般管理費 1,476,000

① III 営業利益 1,816,558

+ 15,000 - 273,000

④ III 経常利益 1,558,558

+ 27,000 - 14,000

⑤ 税引前当期純利益 1,571,558

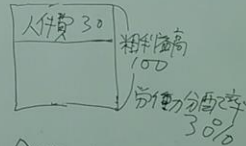
⑥ 当期純利益 990,158

法人税を引く

期初相脚	売上原価
期末相脚	売上高
仕入	

1人当たり平均人件費 = 労働生産性 × 労働力分配率

(1人当たり粗利益高) (人件費 / 粗利益高)



全体の人件費の粗利益高の割合が30%

労働生産性(1人当たり粗利益高)に30%をかける

1人当たり平均人件費が出る